

我的求职故事

作者简介：陕西师范大学美术学院环境艺术设计专业 2015 届本科毕业生，曾担任美术学院学生会宣传部部员。

作者寄语：把找工作这件事当成一项事业来做，摆正心态，了解自身优势，了解用人单位的需求来营销自己，你将战无不胜所向披靡！

我只是一个资质平平的女孩子，和很多大学生相比我并不算优秀，我没拿过奖学金更不是什么优秀毕业生，在我身上也没有发生什么传奇性的求职故事，但我就是我，我有我自己的普通而特别求职经历，在的找工作的经历中，我渐渐有了以下的体会：

一、了解自己，切不可随意入行

你有梦想吗？有人说现在什么年代了，你还跟我谈梦想？还有人用满是沧桑的语气去劝你：理想很丰满现实很骨感，不是你想做什么就能做什么，还是随便找一个工作算了。你或许很迷茫，因为这些话不无道理，甚至带有被现实磨砺过的无奈与沧桑的味道，那么你会放弃最初的选择吗？我的答案是，不会，一定不会放弃！

在我这么多求职经历中，我认为找工作并不是单纯的获取一份报酬，而是选择了以后的人生，所以入行一定要选自己梦寐以求的职业，选自己愿意为它奋斗的职业。我认为做好一份工作首先你要热爱它，爱是兴趣的开始，而兴趣是最好的老师。在我众多求职经历之中，最让我难忘的就是我求职于服装行业。我自身很喜欢服装，我认为把不同的衣服搭配在一起就有不一样的感觉，这是一件多么有趣的事。于是我从寒假就开始从各方面了解服装行业，最终我决定进入服装行业成为一名陈列师。2015 年一开学我就开始制作简历和作品集，期间一直在了解服装方面的就业信息，投过很多很多简历，但大多石沉大海，我记得当时自己好迷茫，心情也超级的差，就觉得自己连面试的

机会都没有更谈何进入这个行业呢?后来就有同学提醒我，说别光等着人家给你打电话，你自己看看有没有电话，你主动给人家打过去看看有没有面试的机会。这个提示真的是帮了大忙，我在招聘网站上只要看到有电话的就打电话，有邮箱的就把简历往邮箱投。最终我接到了 C&A(西雅衣家)的面试，面试的通知来的很突然，我记得那是个星期一的早上，他问了一下我的基本情况，了解到我是应届毕业生说：我们这招聘的是有工作经验的，你如果有兴趣星期四可以来试一下。我当时接到电话的时候真的是又兴奋又担心。我当时就想你对陈列就了解那么一点点怎么去面试呀，凡事不打无准备的仗，我在淘宝上买了一整套陈列课程，分别是《陈列配置原则》、《陈列色彩企划》、《VMD 市场营销学》和《橱窗陈列原则》。后来我又买了一个 4G 的文件包里面全是优秀的陈列案例。我就凭着对服装行业的一股子热情熬了三天两夜把我买的这些东西认认真真的过了一遍，记了大半本的笔记，一共是 12 张碟和一个 4G 的文件就这样被我过完了。弄完这些东西已经是星期三的晚上，我真的已经非常的疲惫，但是我知道自己不能休息，我还要准备一份完整的自我介绍，我知道不管你应聘哪个行业你的老板最想看到的就是你能创造多少价值，于是我就在陈列如何配置可以吸引更多顾客上下功夫。经过三天的努力奋斗和一晚上的短暂休息，星期四我早早的起来就去了应聘的地点，我本以为自己到的很早但是去了以后才发现早有人在进行面试，我问了我前面在等待面试的人，基本上都是学服装设计专业的而且多多少少都有工作经验，我一颗本来就很忐忑的心后来基本上就变得躁动不安。我假装着淡定，来掩饰着自己的不安，我铭记着最初找工作时一个 HR 给我说过的话：输人不输阵！轮到我面试的时候，我稳稳地开门，安静的坐下，当时我都能听见自己心跳的声音了。当我坐下时那个 HR 了解到我没有工作经验并没有对我表现出多大的兴趣，但是当我做完我的自我介绍我看到他的眼睛亮了，后来跟我足足详谈了有半个小时。但之后因为我没有

毕业证的问题，导致没有正式入职，但这次求职经历让我受益很多。

斯蒂夫·乔布斯在斯坦福毕业典礼的演讲中这样说：“你的时间很有限，所以不要浪费时间去过别人的生活。你必须相信点滴的进步会连接着你的未来。这种方法从来没有让我失望，它完全改变了我的生活。取得了不起的成绩唯一的方法是热爱你的工作。如果你还没找到你的热爱，请一直寻找，不要随遇而安。”

二、刚步入职场，请别谈钱

如果有这样两份工作放在你的面前，你会选择那一份呢？是选择一份工资在 3000+但是提升空间很小的工作，还是一份底薪只有 500 但是可以学到很多东西并且有比较大的发展前途的工作呢？我的答案是，选择后者。我一直相信如果你只通过薪资的高低来衡量自己的事业，从长期看，你将蒙受巨大的损失。如果挣工资是你最主要的工作诉求，那么你就失去了参与出人头地的游戏机会，一辈子都处于手停口停的境地。我想说的是，在考虑职业生涯的时候，你需要的是观大局，如果你太过于短视或者狭隘，就不太容易有更多的发展。

2015 年的 4 月的一天，距离我开始找工作的日子已经足足过去了有一个月了，还没找好工作稳定下来的我又开始变得迷茫，同时又有毕业设计的压力压的我似乎有一些喘息不过来。我白天奔走于各个招聘会，晚上又在准备毕业设计，看着毕业时间临近渐渐有了一种看不见未来的感觉。这时有一份房地产的工作找上了我，天浩·尚源郡的行政前台，我当时是被他们的销售经理接待的，我记得当时她给我的薪资是 2000 的底薪再加上万分之一的提成，这样算下来 1 个月能拿到 3000+。销售经理告诉我，我的工作主要是做周报、月报、年报、还有职业顾问的考核、来客登记以及接听电话，如果可以希望我第二天就来上班。我真的急需工作，我当时就想答应下来，可是后来想想这份工作对我的意义到底有多大？工作真的不只为了钱，我还年轻趁着年轻应该多学习，最后我选择去了华商报，做了一段时间的免费实

习生。

三、了解用人需求来营销自己

如果你是用人单位的 HR，那么你会希望找到一个怎么样的员工？我认为做什么事情，只有了解到对方的需要，迎合好对方的口味，才容易把事情办成。我认为在找工作的时候碰壁是很稀疏平常的事，怎么样减少你初次被拒的可能性是我们可以改变的了。第一，面试官了解你的最直观信息就是你来应聘时候的衣着，一个人的第一映象如果好的话会给你接下来所经历的环节加分。第二，有些同学在找工作的时候总是在抱怨工作难找，却不肯在自己的简历上下功夫，到哪里应聘不管什么样的职位都是同样一份简历，简单的罗列着自己做过什么、经历过什么，却从来不考虑用人单位的这个职位需要什么样的要求，HR 并没有耐心看完你的整份简历，你需要做的就是让 HR 以最短的时间找到他所需要的信息。我的经验就是你可以制作几种不同类型的简历来满足你应聘不同岗位时的需要，比如应聘设计类的工作，你可以在简历的版面设计上下功夫，在后面最好附上你曾做过的一些作品。而应聘行政后勤类的工作，你的简历一定要简洁而干练，如果你打字快而且办公软件用的比较熟，一定要在简历的自我介绍中放在开头。第三，在面试的时候心态很重要，一定要对自己充满自信。第四，在面试前一定要对你要应聘的公司和你需要应聘的岗位有所了解，准备一个属于自己的自我介绍，面试官第一时间注意到你，让他了解到你能做些什么事情，可以给他带来多大的价值。可能在我找工作的时候就是这么做的，所以一直并没有感觉到找工作有别人说的那么难，前前后后也应聘上了大大小小的几家公司。

以上就是我的一些求职经历和总结了一些个人对找工作的看法。找工作不容易，我认为在找工作的时候真的要摆正心态，把找工作这件事当成一项事业来做，了解自身的优劣势，了解用人单位的需求来营销自己，你将战无不胜所向披靡！